

# Ariba与D&B支出可见性解决方案 (Ariba Spend Visibility™)



## 独特的解决方案

- 与D&B强化标准结合的解决方案，无需额外增加成本、签订合同或带来其它困扰
- 易于使用，无需D&B数据映射
- 对供应商数据多样性、新供应商、供应商来源和风险进行相应强化
- 同行标杆管理
- 丰富的支出分析经验，分析数据额已达3万亿美元
- 每季度更新CPI/PPI值
- 专门配备项目经理

## 优势

- 通过更加明智的采购决策、更优的合同条款和更少的额外费用，加快成本节省过程
- 注重分析和规划而不是收集和导出数据
- 加强整个企业多系统、多来源类型、多产品类别数据的管理
- 提高供应商可见性，降低风险，提高多样性，发挥供应商的其它强化功能
- 充分发挥采购潜能，减少违规支出
- 通过供应商合理化，节省更多成本、改善服务
- 通过先包装的报告模版和定制分类，进行最佳方案支出分析

当今的供应管理专业人员必须在节省成本和跟进收益与需求两方面达到平衡，虽然当前的经济环境为战略性采购专家提供了发挥其才能进行成本节省的机会，但是当今经济环境运行中充满不确定性，如自然灾害、政治动乱都会使得专业人员很难平衡这两方面。



Decide with Confidence

除此之外，不同采购和应付款体系中，支出数据都是模糊处理的，这样很难制定有效的采购策略，发现成本节省机会。况且，即使采购企业发现了成本节约机会，他们在战略性不强的产品类别内也缺乏专业知识，无法进行有效的优先性决策和采购。这些现实情况都造成了巨大的障碍，无法让您的供应商按照承诺的方式供货，无法让供应商组合反映您的企业价值，也无法让您的供应商管理战略呈现恒定的投资回报。

Ariba与D&B支出可见性是一套独特的解决方案，可以提高您的支出和供应基地的可见性，从而解决上述障碍，同时帮助您找到最佳机会，在成本、收益和需求期望之间达到平衡。

## 清楚地掌握您的供应商和支出——一个地点就足够了

Ariba与D&B支出可见性解决方案为您提供最佳支出分析解决方案，并将其与D&B市场领先的、覆盖全球超过2.06亿企业的全球战略眼光相结合，让您得到需要的透明度，以便进行更加可靠、信心更足的决策。

要掌握支出透明度，先要理清下面这些问题：

- 我如何获得更详细的供应商信息？
- 我在各级别供应商上的支出到底是多少？
- 我的最佳成本节省机遇是什么？
- 我的支出与同行相比如何？
- 我的供应商群多样性程度如何？我如何才能发现更多多样化的供应商？
- 我的供应链中最大的风险在哪儿？

## 为何选择Ariba与D&B支出可见性方案？

Ariba支出可见性方案是一项独特的“软件即服务”的解决方案，它以业内领先的知识分类为基础与先进技术相结合，并同时融入D&B拥有超过2.06亿全球供应商的数据库，来保证所有产品类别、系统和部门的支出进行精准分类和改进。这一解决方案融入了强大但易于使用的Ariba分析（Ariba Analysis™）报告引擎，加以大量丰富的数据，为内部购买和外部供应和采购市场动向不间断提供深入可见性。

Ariba与D&B支出可见性解决方案可以提高一系列关键领域内的支出监控，这些领域包括：

- **商品分类**——Ariba作为一家专业的企业管理解决方案供应商，利用一系列先进的分类技术，保证来自所有数据来源的支出数据都能随时进行分类，以便进行充分的商业决策。其它Ariba模块也可以加载并追踪预测信息，掌握最全面的市场销售情况。
- **供应商强化**——了解您的供应商群对减少风险、降低成本和实现其它相关目标有着重要作用。对支出杠杆起促进作用的供应商纽带应处于什么地位？您的供应商群有哪些固有风险？哪些供应商较为多样化？利用D&B拥有全球2.06亿家供应商、并且还在不断更新数据库，再辅以其它资源和专项研究，您就可以回答以上所有，甚至更多的问题。
- **同行标杆**——您可以选择加入同行支出简况汇总项目，让您与同行间比较支出情况。
- **服务**——为了帮助您充分利用好您的技术投资，Ariba提供支出分析界领先的技术和特殊功能，包括为您专门配备项目经理。从不间断的拓展培训、到最佳方案部署指导、再到成本节省机会发现，Ariba的专家都会帮助您的投资实现高回报。

## Ariba公司，专业的企业管理解决方案供应商

Ariba是一个世界性的商务网络。Ariba结合行业尖端的云应用技术和世界最大的网络交易群体，帮助客户公司在全球范围内寻找合作伙伴并开展合作。使用Ariba®网络，任何规模的公司都可以随时随地利用各种终端应用及设备与商业伙伴取得联络，前所未有的有效和高效地购入、出售以及管理资金。全球公司都在使用Ariba网络，简化公司之间的业务流程，并提高企业交付的产品和服务的质量。现在就加入他们吧，请访问：[www.ariba.com](http://www.ariba.com)

## 特色

### 技术方面

- 集成化、以角色为基础的支出管理控制台
- 精益化的数据库
- 易于使用拖放界面
- 与D&B融合的多维度的数据加强方式
- 预测与变量分析
- Ariba分类，灵活高标准分类手段
- 同行标杆管理

### 外联方面

- 定价与同行支出信息比对，以便对采购战略进行评估、筹划和修改
- 最大的支出分析客户群，寻求分享最佳方案和联络机会

### 功能方面

- 市场情报，提供可见的外部市场动态信息，帮助进行机遇优先定位
- 供应商加强功能，提供供应商联络、资金/风险、多样性等方面的附加细节
- 通过专注于提高交付投资回报率的灵活模式，进行专业知识与最佳方案的交付

## 抢占优势地位

只有Ariba支出可见性功能与D&B丰富的商业信息双剑合璧，形成一套解决方案，才能帮助您找到如何保持竞争力这一问题的答案：

- 先进的机遇发现服务：通过分析、控制中心和同行标杆管理，密切监控您的支出，优先发展战略性采购。
- 更深入地洞悉供应商：让您信心更足地管理成熟市场和新兴市场的供应商，无论其位于美国还是其它国家、国有或是私营、规模较大还是较小。
- 通过拓展企业家族观更广泛地了解供应商，从而在谈判中充分发挥购买能力，并在现有的全球伙伴关系网络中找寻采购机会，缓解整个供应商群体的逐步增大的风险。
- 促进标杆供应商和支出多样化水平达到公司、联邦、州政府和二级报告的要求，加强客户忠诚度、提升品牌形象、加快创新周期、提高股价。
- 潜在供应商风险预警，帮您了解供应基地有多大风险，并提醒您从财政稳定的供应商进货，积极采取措施解决可能会发生的问题、降低风险、保持供应链的可持续性。

## 准备跃跃欲试？

Ariba已经分析了超过200家企业总计超过3.5万亿美元的支出。请加入他们的行列吧！了解更多详细信息，请访问：<http://www.ariba.com/solutions/spendvisibility.cfm>或咨询业务代表。

有些高成本的加强数据是可选的。

Ariba全球总部 | 美国境内免费电话: +1 866 772 7422, 美国境外电话: +1 650 390 1000

Ariba澳大利亚办公室 | 总机: +61 3 8611 2700 | 电子邮箱: [yvchen@ariba.com](mailto:yvchen@ariba.com)

Ariba 日本办公室 | 总机: +81 3 6230 0700 | 电子邮箱: [NAminaga@ariba.com](mailto:NAminaga@ariba.com)

Ariba 中国办公室 | 总机: +86 21 6132 3847 | 电子邮箱: [gchu@ariba.com](mailto:gchu@ariba.com)

Ariba 新加坡/亚洲办公室 | 总机: +65 6549 7880, 销售电话: +65 6549 7747 | 电子邮箱: [gchu@ariba.com](mailto:gchu@ariba.com)

Ariba 印度办公室 | 总机: +91 124 4135400 | 销售电话: +91 124 4135555 | 电子邮箱: [gchu@ariba.com](mailto:gchu@ariba.com)

[www.ariba.com](http://www.ariba.com)



A R I B A®

An SAP Company

